



MINISTÈRE DE L'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR ET DE LA RECHERCHE  
SECTION DE TECHNICIEN SUPÉRIEUR

**ANNEXE DESCRIPTIVE DE LA FORMATION**

**INFORMATION SUR L'ÉTUDIANT**

- 1.1 **Nom** : <Nom>  
1.2 **Prénom** : <Prénom>  
1.3 **Date de naissance** : <Date de naissance>  
1.4 **Code d'identification de l'étudiant**  
N°INE : <n°INE>

**INFORMATION SUR LA FORMATION**

- 2.1 **Nom de la formation**  
Section de Technicien Supérieur  
Spécialité : Commerce International
- 2.2 **Principaux domaines d'étude**  
Etude et veille des marchés étrangers / Informatique commerciale / Prospection et suivi de clientèle / Négociation vente / Montage des opérations d'import-export / **Gestion documentaire des activités d'import export et suivi des activités supports / Economie, droit, management des entreprises / Langues vivantes / culture générale et expression**
- 2.3 **Nom et statut de l'institution gérant la formation**  
Ministère de l'enseignement supérieur et de la recherche  
Section de Technicien Supérieur
- 2.4 **Nom et statut de l'établissement dispensant la formation**  
[Établissement]  
[Ville]  
[Statut]
- 2.5 **Langue de formation** : français

**3 INFORMATION SUR LE NIVEAU DE LA FORMATION**

- 3.1 **Niveau de la formation**  
Située au sein des études menant au grade de licence.  
Niveau bac + 2 / 120 crédits ECTS
- 3.2 **Durée officielle du programme de formation**  
La durée du programme est de 2 ans.
- 3.3 **Conditions d'accès**  
Entrée sélective après le baccalauréat s'effectuant dans le cadre d'une procédure nationale d'admission.  
Cf : <http://www.admission-postbac.fr>

**4 INFORMATION SUR LES CONTENUS ET LES RESULTATS OBTENUS**

- 4.1 **Organisation des études**  
Plein temps, contrôle en cours de formation écrit et oral, contrôle ponctuel
- 4.2 **Exigences du programme**  
La formation dispensée a pour objet de donner aux étudiants les compétences et attitudes leur permettant de remplir les missions suivantes :
- études et veille commerciales internationales,
  - vente à l'export,
  - achat à l'import,
  - coordination des services supports à l'import et à l'export, gestion des relations dans un contexte pluriculturel.
- Elle est définie par des programmes nationaux.
- 4.3 **Précisions sur le programme**  
Voir référentiel de formation et référentiel du diplôme sur le site : <https://www.sup.adc.education.fr/btslst/>
- 4.4 **Compétences évaluées**  
Se référer au descriptif des modules de formation (verso de

l'attestation).

**5. INFORMATION SUR LA FONCTION DE LA QUALIFICATION**

- 5.1 **Accès à un niveau d'études supérieur**  
Accès par concours, directement ou via une classe ATS, aux grandes écoles.  
Accès, par validation de parcours, à tout type d'établissement d'enseignement supérieur.
- 5.2 **Statut professionnel (si applicable)** :  
Emplois de niveau III du RNCP : techniciens supérieur, cadres intermédiaires

**6. INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES**

- 6.1 **Informations complémentaires**  
Les arrêtés ministériels définissant les référentiels de diplôme sont consultables sur : <https://www.sup.adc.education.fr/btslst/>  
Autres sources d'information :
- 6.2 **Pour toute information sur le dispositif STS consulter** :  
<http://www.enseignementsup-recherche.gouv.fr/cid20183/brevet-technicien-superieur.html>

**7. INFORMATIONS SUR LE SYSTEME NATIONAL D'ENSEIGNEMENT SUPERIEUR**

8	Doctorat	Université		
7	Doctorat	Université		
6	Doctorat	Université		
5	Master	Université	Grande école	
4	Master	Université	Grande école	
3	Licence	Université	Grande école	Licence pro ATS
2	Licence	Université	CPGE	STS-IUT
1	Licence	Université	CPGE	STS-IUT
0	Bac	Enseignement secondaire		



Liberté • Égalité • Fraternité

RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

MINISTÈRE  
DE L'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR  
ET DE LA RECHERCHE

**ATTESTATION DU PARCOURS DE FORMATION  
EN  
SECTION de TECHNICIEN SUPERIEUR**

*Le recteur de l'académie de [Nom de l'Académie] , Chancelier des universités  
atteste que*

[Nom & Prénom]

né(e) le (DATE) à (VILLE, PAYS)

n°INE

*a accompli un parcours de formation dans la spécialité de BTS : Commerce International*

*Valeur du parcours en crédits du système ECTS :*

Année académique :

Année académique :

Lycée :

Fait à (VILLE), le (DATE)

Pour le recteur,

Le proviseur du lycée

**ATTESTATION DU PARCOURS DE FORMATION - Commerce International**

**Descriptif des modules de formation**

UNITES de FORMATION	MODULES DE FORMATION		CREDITS ECTS PREVUS	ECTS mentionnés (à remplir)
UF1 Culture Générale et Expression 16 ECTS 144h	UF1M1	Synthèse niveau 1	2 ECTS	
	UF1M2	Expression personnelle niveau 1	2 ECTS	
	UF1M3	Expression personnelle niveau 2	2 ECTS	
	UF1M4	Synthèse niveau 2	2 ECTS	
	UF1M5	Expression personnelle niveau 3	3 ECTS	
	UF1M6	Synthèse niveau 3	5 ECTS	
UF21 Langue vivante A 16 ECTS 216h	UF21M1	Production orale niveau 1	2 ECTS	
	UF21M2	Production écrite niveau 1	2 ECTS	
	UF21M3	Compréhension orale niveau 1	2 ECTS	
	UF21M4	Compréhension écrite niveau 1	2 ECTS	
	UF21M5	Production orale niveau 2	2 ECTS	
	UF21M6	Production écrite niveau 2	2 ECTS	
	UF21M7	Compréhension orale niveau 2	2 ECTS	
	UF21M8	Compréhension écrite niveau 2	2 ECTS	
UF22 Langue vivante B 16 ECTS 216h	UF22M1	Production orale niveau 1	2 ECTS	
	UF22M2	Production écrite niveau 1	2 ECTS	
	UF22M3	Compréhension orale niveau 1	2 ECTS	
	UF22M4	Compréhension écrite niveau 1	2 ECTS	
	UF22M5	Production orale niveau 2	2 ECTS	
	UF22M6	Production écrite niveau 2	2 ECTS	
	UF22M7	Compréhension orale niveau 2	2 ECTS	
	UF22M8	Compréhension écrite niveau 2	2 ECTS	
UF31 Economie et Droit 8 ECTS 288h	UF31M1	Création et répartition des richesses dans une économie de marché	2 ECTS	
	UF31M2	Gouvernance économique et financière	2 ECTS	
	UF31M3	Approche juridique du travail et des organisations	2 ECTS	
	UF31M4	L'immatériel et le risque dans les relations économiques	2 ECTS	
UF32 Management des entreprises 4 ECTS 144h	UF32M1	Finaliser et décider	2 ECTS	
	UF32M2	Mettre en œuvre la stratégie	2 ECTS	
UF41 Etude et veille des marchés étrangers 14 ECTS 216h	UF41M1	Marketing international	8 ECTS	
	UF41M2	Diagnostic des marchés étrangers	6 ECTS	
UF42 Informatique commerciale 6 ECTS 108h	UF42M1	Techniques informatiques d'études et veille commerciales internationales	6 ECTS	
UF51 Prospection et suivi de clientèle 10 ECTS 288h + 8 semaines stage	UF51M1	Méthodologie de la prospection à l'international	3 ECTS	
	UF51M2	Mise en œuvre et suivi de la prospection à l'international	7 ECTS	
UF52 Négociation - vente 10 ECTS 180h dont 72h de co-enseignement	UF52M1	Offre commerciale à l'international	3 ECTS	
	UF52M2	Négociation vente à l'export	7 ECTS	
UF61 Montage des opérations d'import-export 12 ECTS 198h	UF61M1	Transport logistique	Non attribué	
	UF61M2	Financements à l'international	Non attribué	
	UF61M3	Les achats à l'international	Non attribué	
UF62 Gestion documentaire des activités d'import-export et suivi des activités support 8 ECTS 36h + 4 semaines de stage	UF62M1	Gestion documentaire des activités d'import export et suivi des activités supports	8 ECTS	
<b>Total des ECTS attribuables</b>			<b>108</b>	